

Technico-commercial(e) itinérant(e) Industrie H/F

AMO Asset Management Optimization est une jeune société créée en 2009 basée dans le nord de la France près de Lille.

AMO propose des services (ingénierie, conseil, formations) et des solutions technologiques pour optimiser la gestion opérationnelle des équipements principalement pour le secteur industriel (agro-alimentaire, sidérurgie, automobile, ferroviaire, etc.).

Pour continuer le succès du démarrage et la croissance de ses activités dédiées à la gestion de la lubrification, AMO recherche (création de poste) :

Un(e) Technico-commercial(e) itinérant(e) H/F

Poste et missions :

Rattaché(e) au gérant de l'entreprise, vous serez en charge du développement des ventes de solutions de lubrification et de filtration et des lubrifiants sur la région Nord.

Vous serez formé(e) sur les produits et solutions proposés par AMO dans le domaine de la gestion de la lubrification des machines tournantes et de la lubrification industrielle.

Vos principales missions seront les suivantes :

- Identifier de nouvelles opportunités chez les clients et prospects de votre secteur lors des visites journalières
- Répondre aux demandes techniques, réaliser les devis et assurer le suivi de vos offres des clients de votre secteur.
- Développer les ventes de solutions de lubrification et des lubrifiants et des services AMO (formations, filtration, ...)
- Détecter les projets en lubrification, les opportunités liées à la gestion de la lubrification, la filtration, la formation et l'expertise mécanique AMO

Poste basé dans le nord de la France - à Ostricourt (59).

Profil :

Vous êtes un(e) homme/femme diplômé(e) au moins d'un BTS / DUT.

Idéalement, vous avez une formation technico-commerciale, aimez le monde de l'industrie et avez des dispositions pour la vente de produits techniques.

Vous êtes autonome, rigoureux(se) et polyvalent(e) et motivé(e) par un nouveau challenge professionnel.

Des déplacements réguliers dans le nord de la France.

Pour ce poste, nous proposons un CDD avec une rémunération basée sur le développement de l'activité : Fixe + variable ; un véhicule de société à disposition et des outils de communication.

Pour postuler, il vous suffit d'envoyer votre CV par email : contact@amo-technologies.com

Les activités de la société AMO présentées sur le site : www.amo-technologies.com